CORPORATE ACCOUNT MANAGER (CAM) PAÍS VASCO

La misión principal será buscar nuevos clientes y hacer seguimiento de los ya existentes, de acuerdo con las directrices del Responsable Comercial, con el fin de incrementar el volumen de facturación anual y el margen de la cartera asignada.

Funciones:

- Búsqueda de nuevos clientes.
- Conocimiento del mercado de las utilities (compañías energéticas) en España y Portugal.
- Experiencia en el sector de la Eficiencia Energética, Energías Renovables y emobility, España y Portugal.
- Seguimiento de los clientes actuales.
- Elaboración de ofertas a clientes y preparación de documentación para licitaciones.
- Cierre de ventas.
- Apoyo técnico-comercial a los clientes.
- Detección de necesidades no cubiertas de los clientes y de posibles mejoras de producto con su consiguiente trasmisión a la organización.
- Prospección de nuevos mercados.
- Asistencia a ferias y seminarios

Requisitos:

- Formación en Ingeniería Eléctrica y/o Electrónica.
- Valorable nivel avanzado de Inglés
- Conocimientos de CRM (reporte de visitas, leads, oportunidades..) y valorable el conocimiento de CRM Dynamics 365.
- 2 años en cargo similar.
- Experiencia en ventas de equipos y servicios.
- Dotes de comunicación, trabajo en equipo, empatía, compromiso con la empresa, capacidad de adaptación y flexibilidad.

Te ofrecemos integrarte en una empresa líder en su sector con un entorno innovación, altamente cualificado y con un salario competitivo acorde a los valores aportados.

-Contrato estable

-Buen ambiente de trabajo

-Plan de formación continua

-Beneficios sociales; opción a seguro médico

Fecha creación: 03/11/2026 - CIRCUTOR, SAU se reserva el derecho de realizar cambios técnicos o modificar el contenido/imágenes de este documento sin previo aviso, para mejorar su fiabilidad, funcionalidad, diseño o por otros motivos.
No acepta responsabilidad alguna por los posibles errores, inexactitud o la posible falta de información en el mismo.